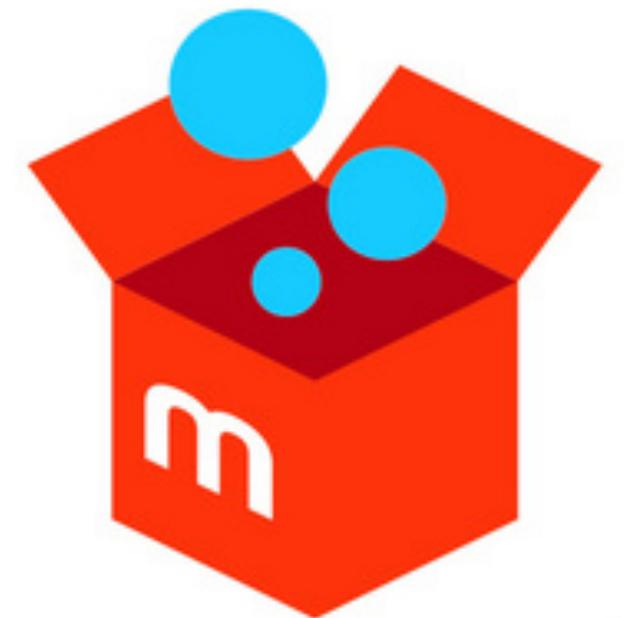


メルカリ戦略 （後半）



mercari

メルカリ物販の肝

1

アカウントを強くする

2

仕入れたものは
全体で利益をとる

3

スマールテストを
やった分だけレベルアップする

メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

「メルカリのアルゴリズム的な強さ」

 メルカリはプラットフォーム
→使ってくれる人を優遇する

 アカウントによって、タイムラインへの表示頻度や
「オススメ」への表示頻度が変わる

メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

- ・できるだけ毎日出品する
- ・毎日値下げをする
→メルカリアプリを開いていることが大切
- ・メルカリは10%の手数料で基本的に儲けている会社なので、取引数や評価数も重要



メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

「購入者から見たアカウントの強さ」

評価数で強くなる



同じ1万円の商品を買うとして

評価1の人から買うのと評価200の人から買うか

→評価200の人から買ったほうが安心

メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

いい評価ばかりだと◎

×高い値段で売って利益を得たい、

◎まずは評価を100、できれば200貯めてから



メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

「質の良いフォロワーを獲得する」

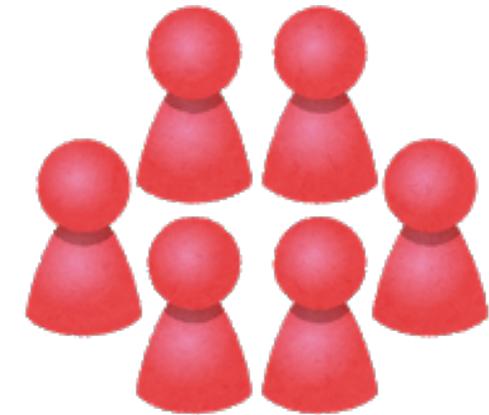
自分がフォローしてるアカウントが
出品すると**通知がくる**



あなたのフォロワーはあなたが出品すると
通知がきて、あなたの**アカウントを見にくる**

メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする



「商品を見にくるお客さんの数」 「閲覧数」
が増えるたくさんの人が観に来る



注意：できるだけ系統が同じものを出品する

メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

今出品しているもので不用品で系統の違うものが
残ってる人はできれば卸仕入れを始める前に削除

「専門店化」したアカウントを作る

メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

濃いファンのフォロワーを増やすそうする

この人は私が好きなブランドの服を出品してて、
前買った時、綺麗で対応も良かったから、
またいいものを見つけてくるかもしれない



メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

評価数も増やしていく、フォロワーも増やしていく

圧倒的に高い値段でも
売れやすくなる
ショップができる



メルカリ物販の肝

①アカウントを強くする

フォローしてもらう方法

この服の袖は広がってるタイプですか？

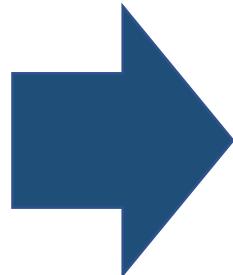
はい、広がってるタイプです。
アカウントフォローで軽くお値引きも
できますのでぜひご検討ください☆

メルカリ物販の肝

②仕入れたものは全体で利益をとる



10枚で10,000円



1枚1000円だから赤字？？

メルカリ物販の肝

②仕入れたものは全体で利益をとる



メルカリ物販の肝

②仕入れたものは全体で利益をとる

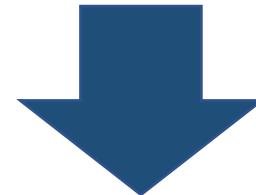
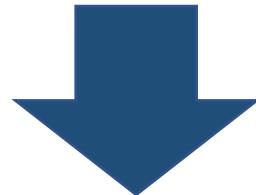
大事なことは

「全体で利益は出ているか」

メルカリ物販の肝

②仕入れたものは全体で利益をとる

損小利大



損切りを上手にするか

損切りを小さく抑えるか

メルカリ物販の肝

②仕入れたものは全体で利益をとる

 全ての商品が自分の納得する値段で
売れるわけではない

 売れにくい商品はメルカリやヤフオクで
まとめ売りをして売る → **同時出品**

メルカリ物販の肝

②仕入れたものは全体で利益をとる

同時出品： ほぼ同時に売れる事はないので◎

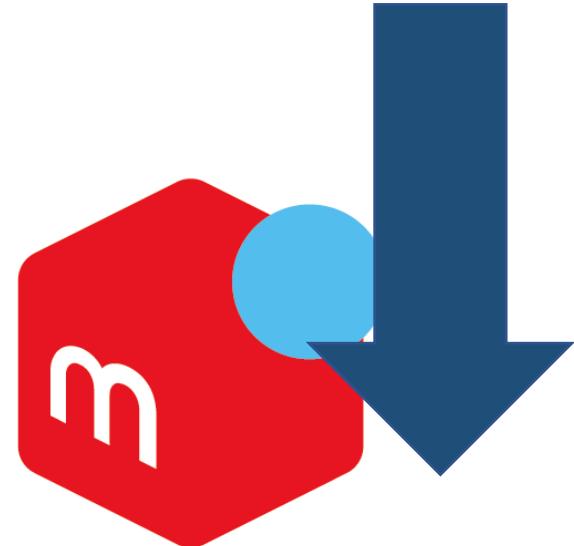
「ラクマは購入申請を有りにしておく」と安全
ヤフオクは購入申請ボタンがないのでメルカリと
同時で売れてしまった場合はメルカリをキャンセル
★メルカリは取引キャンセルすれば評価がつかない
★ヤフオクは評価されてしまう

メルカリ物販の肝

②仕入れたものは全体で利益をとる

同時出品のコツ

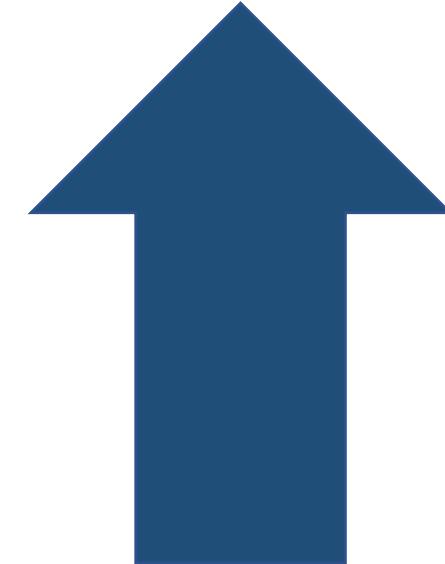
一番閲覧数があるメルカリを
値下げしていって安くしておく



出品の方法

①メルカリに出品

売りたい値段より高めに出品



例えば8,000円 (送料込み)

出品の方法

②別サイトにも出品



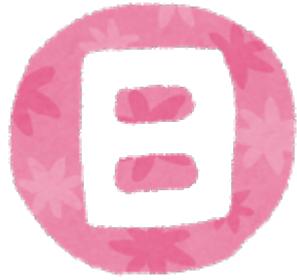
できれば **ラクマ**、**ヤフオク**（送料別）にも
同時に出品（8,000円送 料込み）

もしヤフオクで売ってしまった場合は
メルカリをキャンセルする
ラクマは購入申請を有りにしておく

出品の方法

③値上げする

いいねがついてきたら週の半ばで一旦
値上げをする→9000円



値上げ

出品の方法

④ヤフオクも値上げ

9,000円送料込み・・・約7日間

できればPayPayフリマも同時出品にする
(閲覧数をふやすため)



PayPay フリマ

出品の方法

⑤ヤフオクは1円スタート

- 送料別にする
- 日～木曜日の夜21時に終了させる
- 全く値段がつかない場合は出品を取り消す
(取り消しに500円かかるのでそれでもいい場合)

メルカリ物販の肝

③スマールテスト

自分で **ノウハウをアップデート** していく人
=稼ぎ続けていける人



メルカリ物販の肝

③スマールテスト

「写真の背景を変えて見たらどうだろう」

「タイトルをこう変えて見たらどうかな」

「セールの仕方を2枚目半額、というのを
やって見たらどうだろう」

→自分で考えてやってみる

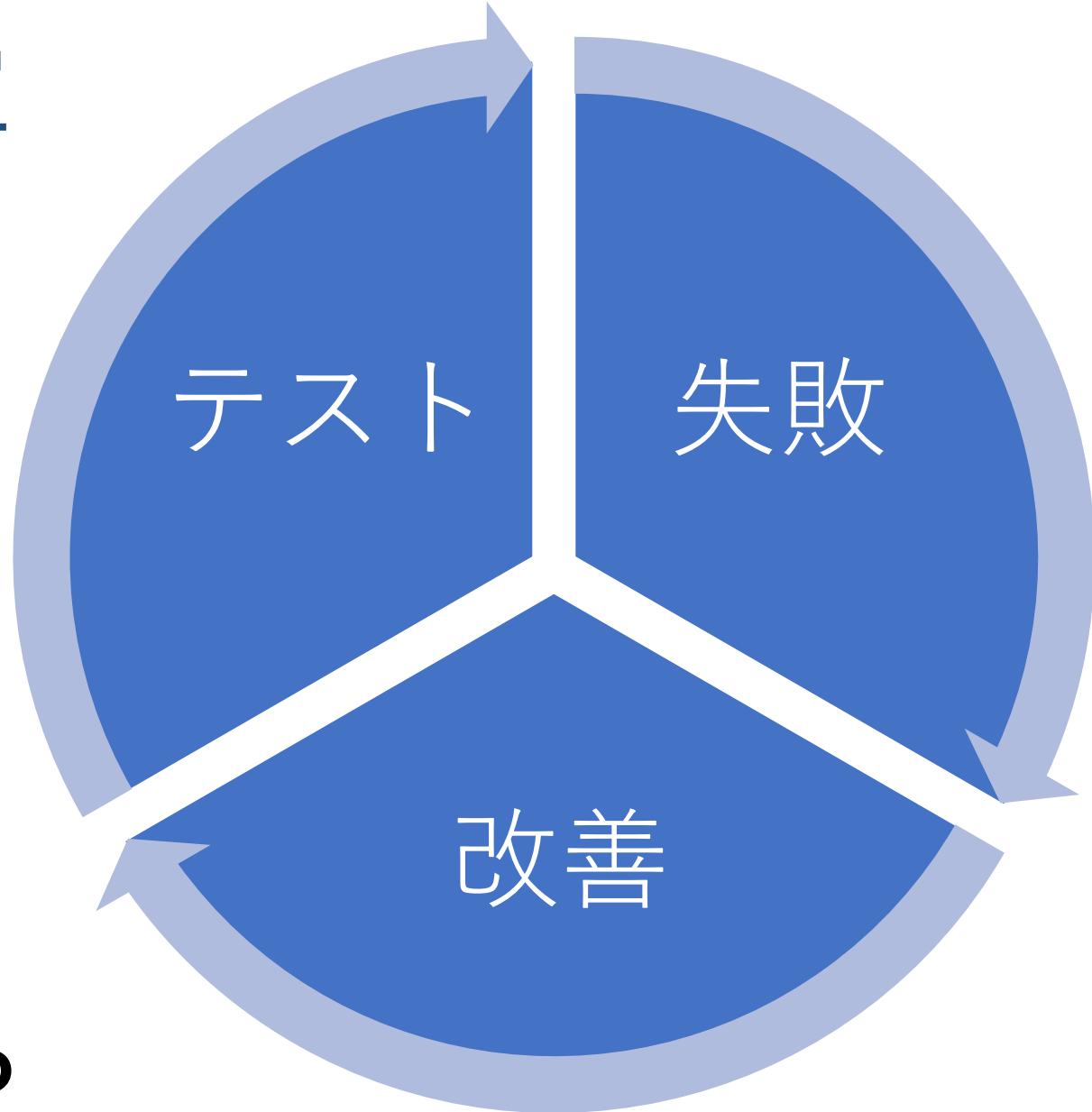
メルカリ物販の肝

③スマールテスト

購入者の視点が大切

自分でもメルカリで
買い物してみる

気になるアカウントの
出品ページを参考にする



メルカリ物販の肝

戦略の差=収入の差

